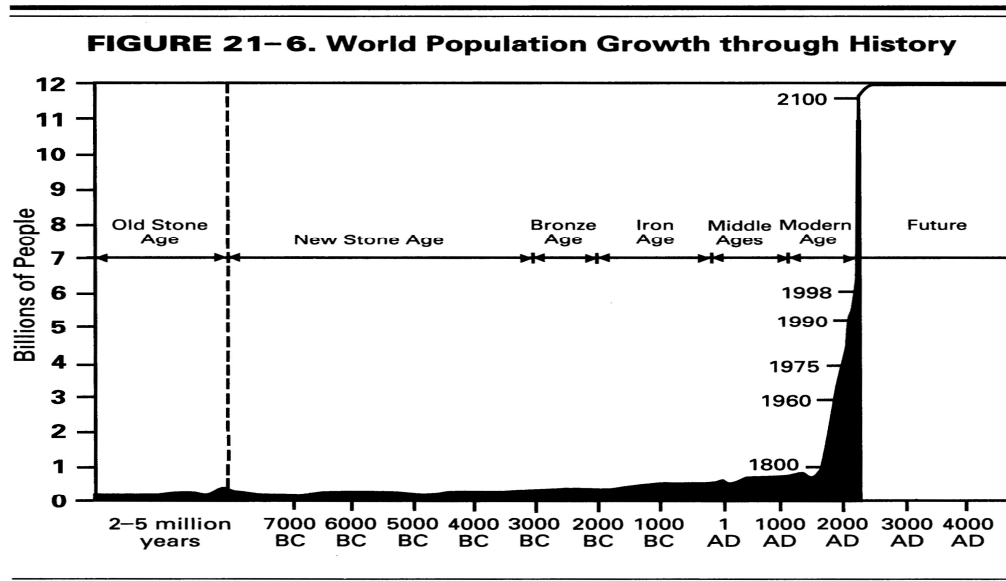


# IndieBio 簡介

---

# 全球人口成長趨勢



SOURCE: "Population: A Lively Introduction," Joseph A. McFall, Jr., *Population Bulletin*, Volume 46, Number 2, October, 1991, pages 1-43, Population Reference Bureau, Washington, D.C.

- 地球未來80年將增加60億人口，如何不破壞地球生態並使人類安居生活是一重要議題。同時，此趨勢亦帶來**100兆商機**。
- 隨著生物科技突破、開發成本降低及創新創業可學習，聚焦於非新藥開發之生技產業將蓬勃發展。

# IndieBio

- IndieBio 成立於 2014 年，位於美國舊金山市區。由知名投資機構 SOS Venture ( SOSV ) 所支持並專注「功能性食品」和「生物醫學領域」的**種子**加速器，協助**科學家成為創業家**。
  - 投資領域主要為治療、食品、生醫材料、生醫儀器、診斷、合成生醫、基因及資料分析等。
  - 每年2期，已執行7期，共有**4個台灣團隊**獲選進駐。
- 績效
  - 培育94家新創公司。
  - 協助新創公司募資達\$170 M。
  - 提升新創公司技術價值達\$ 750 M。
  - 創造500個工作機會。



# 公司成員



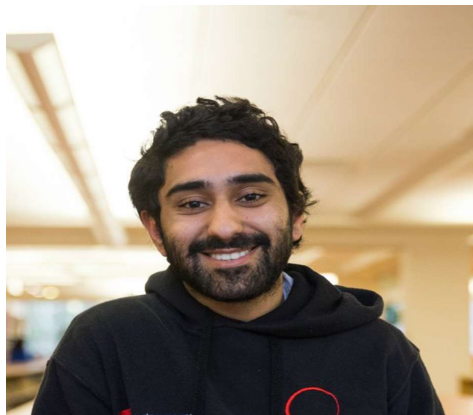
*Arvind Gupta*  
Managing Director and Founder.  
General Partner SOSV



*Alex Kopelyan*  
Program Director &  
Partner



*Jun Axup*  
Scientific Director & Partner



*Parikshit Sharma*  
Analyst



*Maya Lockwood*  
Communications Director



*Jasna Delic*  
Operations Manager

# Adjunct Partner Board



*Timothy Lu*  
Associate Professor MIT, Co-Founder Senti  
Bio



*Leonardo Maestri*  
Teixeria  
Co-founder



*Shehnaaz Suliman*  
SVP Corporate Development and Strategy  
Theravance



*Darrin Crisitello*  
VP of Global Sales, Marketing Color  
Genomics



*David Eagleman*  
Adjunct professor of Psychiatry &  
Behavioral Sciences



*Alexander Sasha Kamb*  
SVP Amgen Research (Retd.)

另有60幾位業師群協供諮詢

# 創投夥伴

**BIOMED**TUW

生醫商品化中心  
BioMed Commercialization Center

**NEA**<sup>®</sup>

 **FOUNDERS FUND**

**SOCIAL  
CAPITAL**

**8VC**

 **DFJ**

Google<sup>®</sup>  
**ventures**

**true ventures**

dcm 

**Oriza  
Ventures**

**a16z**  
ANDRESSEN HOROWITZ

**khosla ventures**

**3K**

  
**COLLABORATIVE**  
Fund

**DC** | **Data**  
**>C** | **Collective**

**Cargill**<sup>™</sup>

 **CORRELATION  
VENTURES**

# 加速器計畫

## 簡介

01

獲選團隊可取得**25萬**美金(20萬現金)種子資金並提供實驗室(BSL1與BSL 2等級)使用及辦公空間進駐

02

提供4個月密集輔導

03

提供網絡連結如IndieBio之友會、投資者、策略夥伴及媒體等

## 執行策略

01

聚焦原理驗證

02

里程碑式價值創造

03

平行式驗證極大化成功機會

# 團隊責任義務

01

團隊成員至少兩位，無須已成立公司

02

團隊須進駐培育空間並接受4個月密集指導

03

免費使用實驗室及進駐空間，但須支付實驗所需耗材費用

04

IndieBio取得新創公司8%股權，但不要求董事席位

05

4個月後需搬離培育空間，無必須留在美國發展

# 執行方式

- 申請團隊可透過線上申請，遴選過程約為**4**個月，有**3**次面談過程。過程中會請團隊於下次面談提供議題澄清資訊，作為遴選重要依據之一，而通過遴選之台灣團隊可申請B1簽證居留美國。
- 透過**4**個月密集輔導機制，提高產品技術價值至少 **\$ 3M**。4個月後搬離後，IndieBio 採被動輔導方式。
  - 每周五團隊工作會議(Group meeting)
    - ✓ 報告上周主要工作成果、資金等資源連結情形，將票選出優秀團隊。另 IndieBio會提供產品開發及資源連結意見。
  - 每周三技術討論會議(Science Table)
    - ✓ 討論技術進度及解決方案，藉由此交流其他團隊可分享及提供相關資源。
  - 每兩周總結報告及業師輔導會議
  - 每月Demo Day
  - 每周講座及VC晚餐聚會